

Когда-то Ольга Кондаурова из Комсомольска-на-Амуре служила в армии, но в определенный момент жизни решила на кардинальные перемены: последовала зову сердца и окунулась в мир красоты, начав сотрудничество с Mary Kay. Сейчас она — независимый директор по продажам, на своем примере доказавший, что мечты имеют свойство сбываться, если этого очень захотеть.

— Вы всегда были такой целеустремленной?

— Наверное, с детства. Я была невысокого роста — самая маленькая в классе, но получила второй юношеский разряд по лыжам и не боялась соревноваться с сильными и высокими девочками. Из последних сил, падая от усталости, я добежала, побежда-

ла, ставила себе планку все выше и выше. Или в девятом классе, когда мне совершенно не давалась математика, я решила две тысячи примеров — так хотела поступить в педучилище. В итоге поступила, окончила, затем окончила педагогический университет, став учителем начальных классов.

— Как в вашей жизни появилась компания Mary Kay?

— Долгое время я пользовалась помадой бренда, затем влюбилась в карандаши для губ и в пятиступенчатую систему ухода за лицом. Семья у нас была небогатая: муж — офицер, я находилась в декрете. В материальном плане не могли позволить себе многое. И когда одна из моих знакомых предложила начать бизнес с Mary Kay, я не нашла

средств для первого взноса. Но однажды, на празднике друзей, я познакомилась с женщиной, которая была консультантом по красоте в этой компании и имела доход, превышающий мою месячную зарплату. Меня это подстегнуло, и я окончательно решила, что хочу быть с Mary Kay. После первого заказа я заработала 28 тысяч рублей, притом что зарплата мужа тогда была 15 тысяч. Такое везение на начальном этапе дало мне огромный стимул, и меня было уже не остановить. (Улыбается.) Я начала совмещать бизнес с основной работой, ездила к клиентам в обеденное время, жила в бешеном ритме.

— Армию решили оставить из-за напряженного графика?



«Люблю находиться в компании единомышленников, добиваться поставленных целей — все это я нашла в Mary Kay»

СИЛА КРАСОТЫ

Женщина в бизнесе — давно не редкость, особенно когда речь идет о beauty-индустрии. Как реализоваться в профессии и выглядеть на миллион — из первых уст консультантов по красоте Mary Kay*



— Не только из-за этого. В какой-то момент поняла, что не хочу там быть, и уволилась. Хотя решиться на этот шаг было совсем не просто... Я взяла на себя эту ответственность, научилась быть свободной от общепринятых рамок и не пожалела — вот уже 16 лет я с Mary Kay, абсолютно счастлива и успешна.

— В каком рабочем режиме вы сейчас существуете?

— Когда уволилась из армии, дала себе установку: с 10 до 17 часов я все равно должна быть на работе. Не было офиса — я шла знакомиться с людьми, приглашала на мастер-классы, рассказывала о компании. Было страшно, но это бесценный опыт. В итоге за первый год свободного плавания я «вырастила» пять независимых директоров по продажам Mary Kay, оказалась на первом месте в конкурсе на поездку в Даллас, отправилась в путешествие по Бразилии — там я поняла, что такое настоящая роскошь. И сделала все, чтобы после этого выполнить условия мотивационной программы и поехать с Mary Kay в Швейцарию.

— Расскажите о своем заработке — каков он на данный момент?

— Средний доход довольно высокий. Когда начали появляться деньги, я стала покупать недвижимость. За два года, например, накопи-

ла такую сумму, которая позволила нашей семье купить трехкомнатную квартиру. У нас с мужем вообще прекрасные отношения с деньгами: его деньги — это наши деньги, мои деньги — это мои деньги. (Смеется.)

— Сколько у вас детей?

— Двое сыновей: младшему 9 лет, он учится в третьем классе, старшему — 19, он студент вуза в Санкт-Петербурге. Выбрал направление лингвистики, поскольку хорошо владеет английским языком. Но свяжет ли он с этим свое будущее, пока не знаю. Сын обожает музыку, пишет песни, читает рэп — очень творческий человек. Мы с мужем во всем его поддерживаем, но рады, что он растет самостоятельным — например, пошел работать, чтобы иметь возможность снять клип.

— Если говорить о вашем будущем, какие цели ставите перед собой?

— Хочу видеть вокруг себя настоящую «семью» независимых директоров по продажам Mary Kay, людей, рядом с которыми мне будет по-настоящему хорошо и комфортно, которые будут разделять мои принципы и стремления. Мне нравится работать с людьми, раскрывать их потенциал — я счастлива, что имею возможность сделать чью-то жизнь лучше и интереснее.



12+

* Красота

РЕКЛАМА